



11 Star Employee
Mr. Fareed



11 New Role!
Mr. Ali Riza



NASS TALK

Issue 5 April 2013 NASS Group and Corporation's Official Newsletter



05 Presence at Gulf Industry Fair



04 CASE Equipment Showcase

Sarens Nass Celebrating 10 Years

What's Inside ...

January - March 2013 Newsletter | Issue 5

- 03** Director's Message
- 04** All the Latest News
- 08** Feature Project:
Nass Scafform
- 09** Feature Article:
Sarens Nass
- 10** Interview with
Saeed Malik
- 11** Staff News
- 12** Social Corner

Get In Touch

Please e-mail or write to us with your views. All NASS employees are kindly urged to participate in further improving Nass Talk by sending their valued suggestions, views, ideas, proposals, articles, or news on their personal achievements, company activities or social events. Any contribution to the NASS photographic and film archive will also be gratefully accepted, please contact the Public Relation Department on pr@nasslogistics.com/1745 6191 so we can safely archive any old Nass Group's film or images.

Follow us on:

-  Facebook: www.facebook.com/NassGroup
-  Twitter: [@nassgroup](https://twitter.com/nassgroup)
-  LinkedIn: www.linkedin.com/company/nass-the-group-nass-corporation-bahrain

Designed and produced by **Arabian** مجلات
Kingdom of Bahrain
Email: info@ArabianMagazines.com

Projects Accomplished by Nass Scafform in Abu Dhabi



NASS TALK

NASS Group and Corporation's
Official Newsletter



Director's Message

Warm greetings to all!

Welcome to the fifth issue of **NassTalk**. It is my pleasure to present our first quarterly newsletter of 2013 to you as Finance Director.

Nass Group has reached a milestone moment this year as we have completed 50 years of leadership in the industry. With this issue, we also celebrate the 10th anniversary of Sarens Nass.

Also, presented in this newsletter are updates from our offices in Qatar and Oman, participation at the Gulf Industry Fair, an overview of projects completed by Nass Scafform and a Feature Article on the progress of Sarens Nass.

This issue gives you a chance to reflect on what has happened over the past months, how we got to where we are. It also allows us to look forward to new horizons and challenging opportunities.

I would also like to welcome our new members to the Nass Family and wish them a fruitful journey; thank you to every individual that contributed to our success.

We have our vision of success profiled and firmly planted in this issue, aiming to carry on the theme of achieving sustainable success in Bahrain and the region.

Stay safe and stay blessed!

Adel Abdulla Nass
Finance Director



Find out what Nass have been up to with some snippets of all the latest news ...



CASE Product Show

CASE Equipment and Machinery, through their distributor, Nass Commercial, came out with a new strategy to take on a large part of the construction machinery market at the CASE Bahrain Product Show that was held on March 14th. Nass Commercial GM Bashar Nass, said they hope to jumpstart their brand awareness campaign with more shows to expand its footprints in the Kingdom.

NASS Commercial has been the sole distributor of CASE in Bahrain since 1993. Since last year, NASS Commercial has begun to focus on marketing CASE by competing on better fuel efficient machinery and pricing.

Out of the newly introduced equipments, the most notable were the CASE Motor Grader Model 885B and the 695ST Backhoe Loader. CNH Middle East Marketing Manager, Anil Tanca, said: "After introducing more brand awareness in the country, we hope to reach 15-20 per cent market share in the mid to long term."



Sales and Service Team



Customers get their hands on the machine

CASE Training at Al Shirawi Enterprises, Dubai- UAE

A three day hands-on product training for all the CASE GCC dealers was held from the 15th- 17th January with trainers from France. The trainees had the opportunity to meet the management and staff of Al Shirawi and were able to interact and share beneficial ideas. There was representation from Qatar, Bahrain, Dubai, Kuwait and Oman at the event. Abundant product knowledge about CASE Wheel Loaders, Graders, Telehandlers, Wheel Loaders, Skid Steers and Backhoe Loaders were shared during the event.



Nass Commercial Sales Mileage

Nass Commercial has had a good run with CASE Construction Equipment last year. 2012 recorded the highest number of CASE units sold compared to the last 8 years.

Due to this reason, a number of new equipments have been introduced in the Bahrain market for the first time. The total number of CASE equipments put into the local market has come close to 30 units. Nass Sales Engineer, Mr. Shoukath Mohammed Ali, said, "There is no greater marketing like a good word of mouth and human interaction on roads and construction sites. We aim to expand and extend our network beyond internal divisions."



Mr. Shoukath Ali with CASE Marketing Manager, Mr. Tanca

Gulf Industry Fair 2013



Abdulla NASS Group, Bahrain's renowned pioneers in the construction sector participated in the Gulf Industry Fair 2013. The fair is known to be the Northern Gulf's premier business-to-business industrial show, organized by Hilal Conferences and Exhibitions (HCE). It features industrial products and services in Bahrain and the Northern Gulf.

The fair was a three day event that took place from 15th to 17th of January at the Bahrain International Exhibition and Convention Centre (BIECC).

Being a part of the key exhibitors, various subsidiaries and divisions of the NASS Group and NASS Corporation Plan showcased their expertise as a one-stop solution for all construction and industrial requirements, in the Kingdom of Bahrain.

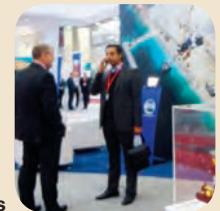
"The Nass Group and Nass Corporation are extremely thrilled to have been a part of Gulf Industry Fair 2013. GIF has provided us with a

significant platform to promote our expanded capabilities to a regional audience, and in turn position the Kingdom of Bahrain as the Northern Gulf's premier industrial hub, which is one of the integral strategic goals of HCE", said Mr. Sameer Abdulla Nass, Managing Director and Vice Chairman of Nass Corporation.

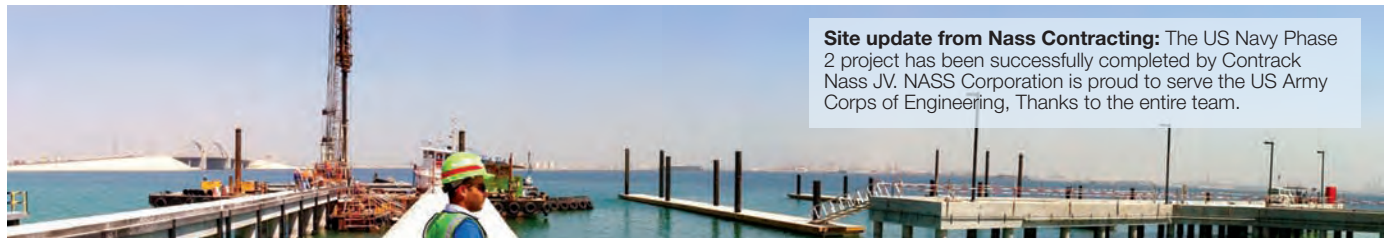


Divisions that took part:

- ❑ Nass Mechanical
- ❑ Nass Contracting
- ❑ Sarens Nass
- ❑ Nass Commercial
- ❑ Artland Interior
- ❑ Gulf City Cleaning Company
- ❑ Nass Marine
- ❑ Abrasive technology industries



US Navy Phase 2 - Completed



Site update from Nass Contracting: The US Navy Phase 2 project has been successfully completed by Contract Nass JV. NASS Corporation is proud to serve the US Army Corps of Engineering, Thanks to the entire team.



PRAMAC Joins the Nass Family

NASS Commercial signed up with PRAMAC for dealership in March 2013. PRAMAC is a well known European brand with a product profile ranging from electric generators, material handling to photovoltaic plants. The organisation believes in delivering quality products through its continuous process of research & development and innovation.



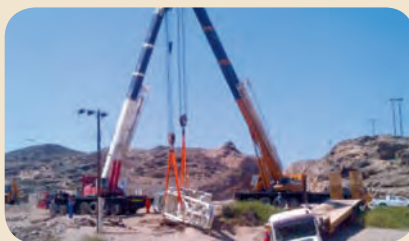
Million Safe Man-Hours

On the accomplishment of Million Safe Man-Hours under Public Works Authority Project (Refurbishment & Upgrading works for various PS CP725); NASS Group, Qatar celebrated the occasion with its employees on 19 November, 2012.



Nass Group Oman Saves the Day

During the road transportation from Salalah to the project site, the newly supplied 400T crawler crane body loaded on a low-bed trailer got involved in an incident while descending a steep hill towards a T-junction. The driver lost control which resulted in tipping the trailer and dislodging the crane body. The driver escaped unhurt. A team of NASS Group employees were sent to the accident site and the crane body was successfully recovered.



Shareholders Reap Dividends



The shareholders of NASS Corporation BSC approved distribution of 15 percent cash dividend for the year 2012. This announcement was made during the company's Annual General Meeting (AGM) held at Sheraton Bahrain Hotel on March 2013.

The company will pay a cash dividend at 15 percent of paid up capital amounting to BD 3.226 million on its 215.077 million shares (this excludes treasury shares of 4.923 million) held by the shareholders.

The Chairman Mr. Abdulla Ahmed Nass thanked all the shareholders on behalf of the company management and employees for their continued support and confidence in the company.

Toolbox Talk

Along with the on-going training sessions, Nass Procurement recently conducted a Safety Toolbox Talk at the Sitra office for staff and workers with the aim of creating a culture of safety in the minds of all, and to familiarize them with the latest health and safety practices.



Procurement Updates

Supply Chain Contracts signed for one year for the following items:

1. Tyre Rethreading Contract with Bahrain Tyres Factory
2. Supply of Various types of Industrial Gases from Yateem Oxygen for Nass Group and Corporation.



Mr. Abdulrahman Taqi – Supply Chain Manager NASS, Mr. Nanda Kumar – Production Manager of Bahrain Tyres Factory, Mr. David McKay – General Manager Nass Procurement, Mr. Sashi – NASS Purchasing Head

....Because We Care!



- New and improved ticketing department with a new software system known as 'GULF HR' has been introduced for effective communication and workflow. The Group HR and Administration department has been using this system and, now with the support from Head Office, the system is also implemented at the procurement office.
- New policies and procedures are going to be put in place for all companies to follow which will save cost and to put guidelines in place.
- There are three travel agents that the company deals to get competitive prices: Kanoo, UCO and Alamwaj.

"We aim to have the best systems in place for the company and employees" - Mr. Abdulrahman Taqi

SNME 10th Anniversary



Guest from Terex with Mr. Sameer Nass and Mr. Malik



Mr. Andrew Spink, Mr. Saeed Malik, Mr. Wim Sarens, Mr. Hussain Yousif



Mr. Sami Nass, Mr. & Mrs. Ludo Sarens, Mr. & Mrs. Theo Goossens



Inaugural Speech by Mr. Abdulla Ahmed Nass, Chairman of A. A. Nass & Sons



Keynote Address by Mr. Hemant Joshi, Director Corporate Services of A. A. Nass & Sons



Saeed Malik, Wim Sarens, Bashar Nass, Ghazi Nass, Abdulla Nass, Ludo Sarens, Sameer Nass



Mr. Holger Amann, Liebherr, Director giving presentation about crane



Mr. Tenison Peiris

Mr. Abdulla Ahmed Nass and Mr. Ludo Sarens



Mr. Firoz Abdulsalam

Honoring Outstanding Performers -Mr. Nonilo Policarpio

Scafform Operation in Abu Dhabi



Nass Scafform Contracting (Bahrain) started business in the year 1990, with an aim of meeting the growing need for a professional and competitively priced scaffolding service for NASS Companies.

Today, NASS Scafform is one of the leading scaffolding companies in the Gulf, with a highly trained, qualified and motivated workforce of close to 1300 employees and also with an equally significant inventory of materials, transport and equipment.

Nass Scafform Services Co., the latest Scafform Operation in Abu Dhabi was launched in 2010 and has established itself in the UAE market. Clients in UAE include reputable regional and international companies who have been attracted by the quality of service provided by the company.

They hope to achieve their goals by maintaining the reputation they have earned for quality, safety and service, while continuing to meet the needs and the expectations of all the clients.

Skilled and experienced, with qualifications recognised by the UK and adapted internationally by the oil, gas petrochemical, and construction industries, the NASS Scafform team has played a major role in the success of NASS in Abu Dhabi.

"As our most valuable asset, we place great importance on the development and motivation of our people, with a substantial annual investment



in staff training, both on and off the job", said Mr. Sean Hickinson, Regional Manager.

Regular training programmes are conducted to provide guidance on all aspects of quality and safety. It also provides the staff with the opportunity to enhance their technical,



professional and communications skills.

At NASS Scafform, every individual is provided with the relevant tools, equipment and technology necessary for them to carry out their roles in a professional and productive manner.



Major Projects Accomplished in AUH:

- ☐ ASAB FFD Project, for TEKFEN CONSTRUCTION
- ☐ ASAB / ADCO for PETROFAC INTERNATIONAL LTD.
- ☐ BOROUGE 3 LDPE, Civil Works & Building for KETTANEH
- ☐ Borouge III LDPE and P3B Project for LARSEN & TOUBRO

Sarens Nass Middle East

With the vision to deliver comprehensive and effective crane service solutions to clients by leveraging their global expertise and local knowledge, Sarens Nass Middle East (SNME) a Strategic Business Unit of Abdulla Nass Group has come a long way and celebrates 10 years of togetherness.

The company was established in 2002 as a joint venture between Belgium based Sarens Group and Bahrain based Nass Group. The venture's operation is headquartered in Bahrain with affiliates in other GCC countries like Qatar, Saudi Arabia, Oman and Abu Dhabi. Sarens Nass is a recognized leader in crane services, engineered heavy lifting and shift solutions. They also have a versatile fleet of 300 cranes and other equipments.

The Sarens Group, Belgium is one of the largest and oldest crane companies in the world, operating a fleet of over 1000 cranes up to 3200 tons capacity and including Heavy Lift, Jacking and Skidding systems, Multi Axle Hydraulic Modular Trailers, Barge and Pontoon mounted cranes.

The Company's crane operators and support technicians are trained by Liebherr Cranes of Germany. With the vision to emerge as leaders in the GCC, SNME has spread across the region – Abdulla Nass and Partners Company (ANPC-SNME) in Saudi Arabia, Qatar Al Attiyah International Group- Heavy Lift Division (QAIG-HLD), and Nass Group LLC in Oman.

Sarens Nass Middle East, in addition to its in-house capabilities, draws on the enormous resources of both the Sarens and the Nass Group to offer lifting and transportation solutions throughout the Middle East. Their line of services in engineering, maintenance, operational reliability, ERP and safety are outstanding and have exceeded expectations and set new benchmarks.

SNME is geared to provide its clients with value added services that will help in achieving milestones. There will be a number of good opportunities to explore and expand.



Mr. Malik with Mrs. Linda Sarens and Mr. Ludo Sarens



The future for SNME

- With the increasing demand for cranes in the petroleum sector, SNME procured the first of their long term heavy crane lease and service deals in the kingdom of Bahrain. They signed the extendable deal with BAPCO for a period of 8 years during which 5 brand new hydraulic mobile cranes, with a capacity ranging from 25 to 160 tons will be made available on a permanent basis for the purpose of general lifting and shifting in the facility.
- With the crane business booming, Abdulla Nass & Partners Co. Ltd (ANPC) signed a long term Crane Rental contract with Saudi ARAMCO for a period of 15 years, where 17 units of cranes with a capacity of 50 to 200 tons will be available on a permanent basis for the purpose of general lifting and shifting at a number of ARAMCO facilities.
- SNME was also awarded the heavy equipment and associated rigging services contract by Tatweer Petroleum – Bahrain Field Development Company W.L.L., for a 3- year period. The Nass consortium was awarded the contract due to their excellent track record, highest safety standards and service quality assurance.



Mr. Hussain Yousif, Mr. Sami Nass with Guest from Liebherr and Al Faris



One on One with M. Saeed Malik General Manager, Sarens Nass Middle East W.L.L. (SNME)

Nationality- Indian

Qualification- Masters in Political Science and Logistics Management

Expertise- 30 years of experience in Business Management, 15 years in the Industry of Heavy equipment, cranes, and transportation services.

Hobbies- Travelling, reading, golf and music

How long have you been associated with SNME?
I have been a part of SNME for more than a year.

What developments have you seen in SNME over the years?

Ten years ago, SNME started with a meagre fleet of 20 cranes. Today, we are one of the major players in the GCC Region with a fleet base of 300 plus cranes. We are amongst the few companies in the region that have been awarded ISO Certificates 9001, 14001 and OHSAS 18001.

We recently launched our new 500 ton state of the art crane in Bahrain. SNME has been awarded with the most prestigious contracts for the region for the last few years. Being associated with SARENS has enabled us to compete in the international market. We pride ourselves for having the largest number of locally and internationally qualified operatives in the region. The wide network that we have allows us to provide standard quality services to our customers in the Middle East.

Tell us a little about Bahrain's construction market and SNME's contribution to it.

As a part of the NASS Group, our establishment and growth is interwoven with the Construction Industry of Bahrain. SNME is the major supplier of cranes, lifting and heavy transportation services to a majority of the large construction companies in Bahrain. The organisation has been known to provide turnkey and engineered solutions to our customer's individual requirement. The various sectors we serve are Oil and Gas, petrochemicals, infrastructure, large scale industrial plants like ALBA, and industrial construction companies.

What has been the major achievement by SNME in Bahrain?

SNME has been able to establish and flourish as a company based on professional ethics and provide an international quality and safety standard with in-depth knowledge of local customer requirements and conditions. We are the service provider of choice for most of the "Industrial Giants" of the country.

What are the future plans for the company?

The future is about expansion. To improve our service standards as the organisation plans to grow at the rate of about 20% annually for next 5 years. We also plan to increase our branch network, targeting large long term contracts, whilst being a major part of industrial development in the GCC and Middle East.

What is your motto?

To be a Quality Service Provider to the customers we work for, enabling them to achieve their desired goals and targets. At the same time, contribute to the industrial and economic growth of countries we serve.

Thank you for your time. We wish you the best in your career!



Staff It Up! (STAFF NEWS & VIEWS)

Farewell party

Mr. M.A. Waheed Siddiqui Electrical Engineer



NASS bids farewell to **Mr. M.A. Waheed Siddiqui**, Electrical Engineer. The farewell party was arranged by Nass Electrical on January 11, 2013

Bid Farewell!!



Mr. Habibur Rahman Sarfraz Khan, Foreman retired from Nass Group on 23rd March, 2013 after 36 years of service. He had joined Nass Group as a driver in 1976. Mr. Khan said, he had a wonderful time working for the Group. "I would like to thank God and the entire Nass family; I shall now join my family and enjoy retirement with my children and grand children."



Welcome Aboard!



Ali Riza Yegen

Welcome to the NASS Family

The newly appointed Chief Business Development Officer, Mr. Ali Riza Yegen holds a Bachelor Degree in Electrical Engineering specialize for Instrumentation & Automatic Control system. He has had 36 years of work experience in management, in the Construction Industry.



Philip Richard William Gelder

Mr. Philip Richard William Gelder stepped into the position of Qatar Country Manager for SARENS NASS. He brings with him 23 years of work experience in the fields of training, sales and operations.

Hello Oman!

Mr. Abdulla Ahmed Nass recently visited the newly established Oman office and was welcomed by Staff. He also paid visit to the office of the Bahrain Ambassador to Oman.



From Left: Saeed, Mr. Abdulla Ahmed Nass, Bahrain Ambassador to Oman



Oman Office Team: PR Manager - Mohamed Al - Hooqani, Accountant: Pinkal Sutsar, Country Manager: Edwin B, Saeed, Secretary/Receptionist: Hanaa, Mr. Abdulla Ahmed Nass, Mohamed Al - Jassim

Hardwork Paid Off!

Delmon Readymix, Delmon Precast, and Bahrain Building Chemicals staff- get together was held on 6th of Feb. 2013 at the Salmabad premises to celebrate the successes of the past year and to motivate the employees for the years ahead.



Staff Shout!

Employee of the Month

January 2013

Amar Omran, Workshop Administrator at Delmon Readymix is January's Employee of the Month.

He was awarded for his amiable nature, punctuality, creativity and thorough understanding of existing workshop procedures.



February 2013

Mr. Fareeduddin Ansari (National Car Rental - Airport Manager) has worked really hard. He was dedicated to the tasks and responsibilities assigned to him.

He is known to have a good rapport with his customers.



March 2013

Mr. Mohammed Hafiz Ullah (Nass Mechanical - Head tea Boy) As chief of our kitchen and serving all top management, he has served every employee and top clients with the best quality and service one can offer.



Horse Racing Awards



Sh. Isa Bin Salman Al Khalifa presented the Crown Prince Cup for Arabian Horses to Trainer Fawzi Nass.

Blue Dawn Cup



Blue Dawn Cup - Held on 15th Feb 2013 - Dr. Shyam Presenting the Blue Dawn Trophy to the Winner.



Sh. Khalid Cup - held on 8th Feb 2013 - Mr. Fawzi Nass receiving the Trophy

Cricket Fever

The one month long cricket tournament that started on March 22, is taking place until mid of April at the Umm al Hassam Tournament Ground. A 16 member group from Nass is part of this tournament and they have already won two matches.



Bravo NASS Team

Blast from the Past

Nass Group 30th Anniversary



New Identity launch during 40th Anniversary



NASS JV with RAI Group in 1990s for hosting Exhibitions and Conferences in Bahrain



40th Anniversary Event

Social Corner

Sudoku Here is the puzzle. Good luck!

			7				2	5
4	7	1	2				6	
2	5			4		7		8
			9			5	4	6
		6				3		
5	4	7			6			
8		5		9			3	4
	3				8	2	9	7
7	6			2				

Health Snippets

- To protect your vision at work, wear protective eyewear. This will help protect your eyes from the harmful sun's rays.
- Do not skip breakfast. This meal is important to jumpstart your day.
- Stay hydrated at all times during the summer. Drink at least 8-10 glasses of water.
- Protect yourself from overexposure to the sun.
- Increase your intake of summer fruits and vegetables.



Tech Pick

Cyber Assistant:



Creating presentations can be a difficult and time-consuming chore. Prezi is a simple-to-use tool that helps you get through the process quickly and efficiently. It is a presentation tool that helps you organize and share your ideas.

It also lets you collaborate in real time, across time zones, using your desktop, iPhone or iPad. It has a 3D approach, so you can zoom in to focus on specific parts of your presentation and then zoom back out to the overview. You can customize fonts and colors, plus add sound or video elements.

Making a presentation look attractive has never been simpler!

حمص الكريكيت

بدأت بطولة الكريكيت التي تستغرق شهرا واحداً، في ٢٢ مارس ومن المقرر أن تستمر حتى منتصف أبريل في ملعب أم الحمص للكريكيت، الجدير بالذكر أن فريقاً من ١٦ عضواً من مجموعة ناس سيكونون جزءاً من هذه البطولة، وقد أحرزوا نتائج مشجعة إذ فازوا بمبارتين حتى الآن.



فريق ناس

جوائز سباقات الخيول



الشيخ عيسى بن سلمان آل خليفة يقدم كأس ولي العهد للخيول العربية للمضمر فوزي ناس

العودة بالزمن



الذكرى السنوية الثلاثين لمجموعة ناس

CONGRATULATIONS ON THE OCCASION OF YOUR 30TH ANNIVERSARY



إطلاق الهوية الجديدة خلال الذكرى السنوية الأربعين

شكراً لثباتكم العزيمة لنا
لنكون جزءاً من الحفلة
Thank you for
allowing us to
become a part



مجموعة ناس JV مع مجموعة RAI في
التسعينات لاستضافة المعارض والمؤتمرات
في البحرين



حفلة الذكرى السنوية الأربعين

كأس Blue Dawn



بطولة كأس Blue Dawn - أقيمت في ١٥ فبراير ٢٠١٣ - د. شيام يقدم كأس البطولة إلى الفائز



بطولة كأس الشيخ خالد - أقيمت بتاريخ ٨ فبراير ٢٠١٣ - السيد فوزي ناس يستلم كأس البطولة.

نصائح تقنية بالتعاون مع ساير



إن تصميم العروض التقديمية قد يكون أمراً صعباً ويستغرق وقتاً طويلاً، Prezi هو أداة بسيطة تساعدك على إنجاز العرض بصورة أسرع وأكثر كفاءة؛ هي أداة العرض التقديمي الذي يساعدك على تنظيم وتبادل الأفكار الخاصة بك. كما أنه يتيح لك استثمار الوقت بطريقة مثلى؛ عبر المناطق الزمنية؛ باستخدام جهاز الحاسب الآلي أو الهواتف الذكية أو الحواسيب اللوحية، وهو برنامج ثلاثي الأبعاد، يمكنك من تكبير العرض للتركيز على أجزاء محددة منه والعودة مرة أخرى إلى العرض الشامل بلمسة واحدة؛ كذلك يمكنك تخصيص الخطوط والألوان؛ بالإضافة إلى عناصر الصوت أو الفيديو.

بات تصميم العروض التقديمية أكثر سهولة وجاذبية كما لم تكن من قبل.

نصائح للصحة

- حماية نظرك في العمل؛ يجب عليك ارتداء النظارات الواقية؛ فهي سوف تساعد على حماية عينيك من أشعة الشمس الضارة.
- لا تنوت وجبة الإفطار؛ فهذه الوجبة على درجة كبيرة من الأهمية، لنجاح يومك.
- حافظ على إرواء عطشك في جميع الأوقات خلال فصل الصيف؛ احرص على شرب ما لا يقل عن ٨ إلى ١٠ أكواب من الماء.

احم نفسك من التعرض المفرط لأشعة الشمس.

احرص على زيادة كمية الفواكه والخضروات الصيفية التي تتناولها.



الزاوية الاجتماعية

			7			2	5
4	7	1	2			6	
2	5			4	7		8
			9		5	4	6
			6		3		
5	4	7		6			
8		5		9		3	4
	3			8	2	9	7
7	6			2			

حظاً سعيداً!
جرب حل هذه الأحجية...

سودو كوكو

أخبار الموظفين

موظف الشهر

يناير ٢٠١٣

عمار عمران

الإداري في شركة دلمون للخرسانة الجاهزة، هو الموظف المثالي لشهر يناير، وقد تم اختياره لطبيعته الودودة والمتزمنة والمبدعة والمثابرة بإجراءات الورش القائمة.



فبراير ٢٠١٣

اختير السيد فريد الدين أنصاري

(مدير مكتب المطار لشركة الوطنية لتأجير السيارات) لعمله الجاد؛ إذ كرس نفسه لتأدية المهام والمسؤوليات المسندة إليه على أكمل وجه، ويعرف أنصاري بعلاقاته الجيدة مع الزبائن.



مارس ٢٠١٣

اختير السيد محمد حافظ أولاه

(شركة ناس للمقاولات الميكانيكية- رئيس الفرشاشين) لتوليته مهام المطبخ وخدمته جميع الأقسام الإدارية العليا، وقد خدم السيد أولاه جميع العاملين والعملاء الكبار بأفضل مستوى يمكن لشخص تقديمه.



مرحباً بانضمامكم إلينا

ترقى السيد فيليب ريتشارد وليام جيلدر إلى منصب مدير فرع سارنس ناس في قطر، ويتمتع السيد جيلدر بخبرة ٢٢ عاماً من العمل في مجالات التدريب والمبيعات والعمليات.



فيليب ريتشارد وليام جيلدر

يحمل السيد علي رضا يجين؛ الذي عين حديثاً في منصب المدير التنفيذي لتطوير الأعمال؛ شهادة البكالوريوس في الهندسة الكهربائية بتخصص الأجهزة ونظام التحكم الآلي، ويمتلك السيد يجين خبرة ٢٦ عاماً في مجال الإدارة وقطاع الإنشاءات.



علي رضا يجين
مرحباً بك في عائلة ناس

مرحباً عمان!

زار السيد عبدالله أحمد ناس مؤخراً مكتب المجموعة الذي أنشأ حديثاً في سلطنة عمان، وقد لاقى زيارة السيد ناس ترحيباً كبيراً من الموظفين، كما قام السيد ناس بزيارة مكتب سفير مملكة البحرين لدى السلطنة.



من اليمين: السفير البحريني في سلطنة عمان والسيد عبدالله أحمد ناس والسيد سعيد



فريق مكتب عمان: محمد الجاسم والسيد عبدالله أحمد ناس والسكرتيرة/ موظفة الاستقبال الآمنة هناء والسيد سعيد ومدير المكتب إيدون بي والمحاسب بنكي ومدير العلاقات العامة محمد الحوقاني

جني ثمار العمل الجاد

أقام موظفو شركة دلمون للخرسانة الجاهزة ودلمون للخرسانة المسبوكة وشركة البحرين لكميات المباني حفلاً جماعياً في ٦ فبراير ٢٠١٣ في مقر سلما باد، للاحتفال بالنجاحات التي تحققت خلال العام المنصرم وتحفيز الموظفين على مزيد من العطاء خلال السنوات المقبلة.



أخبار الفعاليات والموظفين

حفل وداع

السيد ام. أيه. وحيد صديقي
مهندس كهربائي



ودعت ناس السيد ام. أيه. وحيد صديقي؛ المهندس الكهربائي في حفل نظمته الشركة في ١١ يناير ٢٠١٣.



توديع!



تقاعد كبير العمال **السيد حبيب الرحمن سارفران خان** من مجموعة ناس في ٢٣ مارس ٢٠١٣ بعد ٣٦ عاماً من الخدمة. وكان قد انضم إلى المجموعة كسائق في عام ١٩٧٦. وقال السيد خان أنه حظي بوقت رائع خلال فترة عمله لدى المجموعة: "أحمد الله سبحانه وتعالى وأشكر أسرة مجموعة ناس بأكملها على ما قدموه إلي؛ وأنا أعتقد أن الوقت قد حان للعودة إلى أسرتي والتمتع بالتقاعد مع أطفالي وأحفادي".

وجه لوجه مع ام. سعيد مالك

المدير العام لشركة سارنس ناس الشرق الأوسط المحدودة (SNME)

الجنسية: هندي

المؤهلات: ماجستير في العلوم السياسية وإدارة الخدمات اللوجستية

الخبرة: ٣٠ عاماً من الخبرة في مجال إدارة الأعمال؛ ١٥ عاماً في قطاع المعدات الثقيلة والرافعات وخدمات النقل الهويات؛ السفر والقراءة والفولف والموسيقى

منذ متى التحقت بالعمل في شركة سارنس ناس الشرق الأوسط المحدودة (SNME)؟
أصبحت جزءاً من SNME منذ أكثر من عام.

ما هي التطورات التي شهدتها في SNME على مر السنين؟
قبل عشر سنوات؛ بدأت سارنس ناس الشرق الأوسط بأسطول صغير لم يكن يتعدى ٢٠ رافعة؛ أما اليوم فهي لاعب رئيسي في منطقة الخليج العربي بأسطولها الذي تجاوز ٣٠٠ رافعة؛ كما أننا من بين الشركات القلائل التي حازت على شهادة الآيزو 9001، 14001 وشهادة OHSAS 18001.

أطلقنا مؤخراً رافعتنا الجديدة بقدرة استيعابية تصل إلى ٥٠٠ طناً في البحرين؛ وقد منحت سارنس ناس الشرق الأوسط عدداً من العقود المرموقة في المنطقة في السنوات القليلة الماضية، ولكونها مرتبطة بشركة سارنس العالمية؛ أتاح ذلك للشركة التنافس في السوق الدولية، ونحن نفخر بحصولنا على أكبر عدد من العاملين المؤهلين محلياً ودولياً في المنطقة، كما تسمح شبكتنا الواسعة بتقديم خدمات ذات معايير عالية الجودة إلى عملائنا في الشرق الأوسط.

هلا أخبرتنا عن سوق الإنشاءات في البحرين ومساهمة سارنس ناس الشرق الأوسط فيها.

جزءاً من مجموعة ناس؛ جاء تأسيس الشركة ونموها متداخلاً مع قطاع الإنشاءات في البحرين؛ واليوم أصبحت SNME مزوداً رئيسياً للرافعات وخدمات الرفع والتقليبات الثقيلة إلى أغلبية شركات المقاولات الكبرى في البحرين، كما أصبحت الشركة معروفة بتوفير الحلول التجميعية والهندسية بما يتناسب مع متطلبات عملائنا الفردية؛ ومن القطاعات المختلفة التي نخدمها: النفط والغاز، البتروكيماويات، والبنية التحتية والمنشآت الصناعية الكبيرة مثل ألبا، وشركات الإنشاءات الصناعية.

ما هي أكبر الانجازات التي نفذتها SNME في البحرين؟
لطالما كانت سارنس ناس الشرق الأوسط قادرة على تأسيس والعمل على ازدهار شركة تقوم على الأخلاقيات المهنية وتوفر الجودة العالمية ومعايير السلامة؛ مع عمق المعرفة بمتطلبات السوق والظروف المحلية؛ الأمر الذي جعلنا مزود الخدمة المفضل لدى معظم "عمالة الصناعة" في البلاد.

ما هي الخطط المستقبلية للشركة؟

نتطلع في المستقبل إلى التوسع، وتحسين مستويات الخدمات التي نقدمها كشركة، كما أننا نخطط للنمو بمعدل يقارب ٢٠٪ سنوياً خلال السنوات الخمس القادمة، ونسعى إلى زيادة شبكة فروعنا والاستحواذ على عقود كبيرة على المدى الطويل؛ في الوقت الذي نثبت فيه وجودنا كجزء رئيسي في قطاع التنمية الصناعية في منطقة الخليج العربي والشرق الأوسط.

ما هو شعارك؟

أن نكون مزود الخدمات عالية الجودة إلى عملائنا الذين نعمل من أجلهم، وأن نمكنهم من تحقيق أهدافهم وغاياتهم المرجوة؛ وفي الوقت نفسه؛ المساهمة في النمو الصناعي والاقتصادي في البلدان التي نخدمها.

شكراً لوقتكم ونتمنى لك المزيد من النجاح في وظيفتك!

سارنس ناس الشرق الأوسط



السيد لودو سارنس والسيدة ليندا سارنس يعمية السيد مالك

مع رؤية لتقديم حلول شاملة وفعالة لخدمات الرفع إلى العملاء من خلال الاستفادة من خبراتها العالمية ومعرفتها المحلية؛ قطعت شركة سارنس ناس الشرق الأوسط (SNME)؛ وحدة الأعمال الاستراتيجية لمجموعة عبدالله ناس؛ شوطاً طويلاً من مسيرتها مع احتفالها بالذكرى السنوية العاشرة من العمل الجماعي.

تأسست الشركة في عام ٢٠٠٢ كمسروع مشترك بين بلجيكا مقر مجموعة سارنس والبحرين مقر مجموعة ناس؛ يقع المقر الرئيسي للشركة في البحرين؛ مع وجود فروع لها في دول الخليج الأخرى مثل قطر والمملكة العربية السعودية وعمان وأبوظبي، واليوم تعرف سارنس ناس كشركة رائدة في مجال خدمات الرفع وحلول رفع ونقل الأحمال الثقيلة؛ وتمتلك الشركة أسطولاً متنوعاً يتكون من ٣٠٠ رافعة بالإضافة إلى معدات أخرى.

من جانب آخر؛ تعتبر مجموعة سارنس؛ بلجيكا؛ واحدة من أكبر وأقدم شركات الرفع في العالم؛ وهي تشغل أسطولاً يزيد على ١٠٠ رافعة؛ بقدرة استيعابية تصل إلى ٣٢٠٠ طن، وتشمل معدات الرفع الثقيلة ونظام الرفع والانزلاق ومقطورات المحور الهيدروليكي المتعدد؛ ورافعات تحميل البوراج والمعوامات.

الجدير بالذكر أن مشغلي الرفع وفنيي الدعم في الشركة؛ يتم تدريبهم من قبل شركة Liebherr للرافعات الألمانية؛ ومع رؤية تسعى إلى تصدر الريادة في دول مجلس التعاون، افتتحت سارنس الشرق الأوسط مكاتب إقليمية لها وهي؛ شركة عبدالله ناس وشركاه (ANPCSNME) في المملكة العربية السعودية، مجموعة قطر العظيمة الدولية- قسم الرفع الثقيل (QAIG-HLD) ومجموعة ناس في سلطنة عمان.

وبالإضافة للإمكانات الداخلية لشركة سارنس ناس الشرق الأوسط، فإنها تسعى إلى توفير مصادر كثيرة في كل من سارنس ومجموعة ناس، لتقديم أكثر الحلول ابتكاراً وشمولية في خدمات الرفع وحلول نقل ورفع الأحمال الثقيلة في جميع أنحاء الشرق الأوسط؛ بالتوافق مع خدماتها الموثوقة في مجال الهندسة والصيانة والتشغيل، والجدير بالذكر أن نظام تخطيط الموارد ونظام السلامة من الانظمة المميزة في الشركة وقد حققا نتائج فاقت التوقعات وأسهماً في وضع معايير جديدة.

إن شركة سارنس ناس الشرق الأوسط تسعى إلى توفير خدمات القيمة المضافة إلى عملائها؛ الأمر الذي من شأنه أن يساعد في تحقيق العديد من الإنجازات؛ ومن المؤمل أن تحظى الشركة بعدد من الفرص الجيدة لاكتشافها والتوسع فيها.

المستقبل لسارنس ناس الشرق الأوسط (SNME)

- مع تزايد الطلب على الرفع في قطاع البترول؛ أجرت سارنس ناس الشرق الأوسط أول رافعة ثقيلة وقفاً لعقد إيجار المدى الطويل واتفاقيات الخدمات في مملكة البحرين؛ إذ وقعت الشركة اتفاق تمديد مع بابكو لمدة ٨ سنوات، ستقوم خلالها بتوفير ٥ رافعات هيدروليكية متنقلة جديدة؛ بقدرة استيعابية تتراوح بين ٢٥ و ١٦٠ طناً، وستكون متاحة على أساس دائم لأغراض رفع ونقل المواد في مبنى بابكو.

- مع ازدهار مجال عمل الرفع؛ وقعت شركة عبدالله ناس وشركاه المحدودة (ANPC) عقداً طويل الأمد لتأجير رافعات مع شركة أرامكو السعودية لمدة ١٥ عاماً؛ حيث ستكون ١٧ وحدة من الرفع بقدرة استيعابية تتراوح بين ٥٠ و ٢٠٠ طن متاحة بشكل دائم لأغراض رفع ونقل المواد في عدد من مباني أرامكو.

- حازت سارنس ناس الشرق الأوسط على عقد توفير المعدات الثقيلة والخدمات والتجهيزات المرتبطة بها من تطوير للبترول- شركة تطوير حقل البحرين المحدودة- لمدة ٣ سنوات؛ وقد حازت ناس على العقد نظراً لخبرتها الواسعة وسجلها الحافل بالإنجازات والتزامها بأعلى معايير السلامة وضمان جودة الخدمة.



السيد حسين يوسف والسيد سامي ناس مع ضيوف من Liebherr and Al Faris



عمليات سكافورم في أبو ظبي



في ناس سكافورم؛ يتم تزويد كل فرد بالأدوات ذات الصلة والمعدات والتكنولوجيا اللازمة لمساعدته على القيام بدوره بطريقة مهنية ومنتجة.



الأكثر قيمة لدينا؛ ومن أجل ذلك نحن نحرص على الاستثمار السنوي في تدريب الموظفين في داخل وخارج العمل".
الجدير بالذكر أنه يتم إجراء العديد من البرامج التدريبية المنتظمة لتوفير التوجيه بشأن جميع جوانب الجودة والسلامة؛ الأمر الذي يوفر للموظفين أيضا فرصة لتعزيز مهاراتهم التقنية والمهنية والتواصلية.

بدأت شركة ناس سكافورم للمقاولات (البحرين) أعمالها في عام ١٩٩٠، بهدف تلبية الحاجة المتزايدة في شركات مجموعة ناس لخدمة سقالات مهنية وبأسعار تنافسية.
واليوم أصبحت ناس سكافورم واحدة من الشركات الرائدة في مجال السقالات في الخليج؛ مع قوى عاملة تتكون من ما يقارب ١٣٠٠ موظف مؤهل ومتحفز ومدرب تدريباً عالياً؛ بالإضافة إلى مخزون من المواد والنقل والمعدات التي لا تقل أهمية عن اليد العاملة.

افتتحت شركة خدمات ناس سكافورم؛ آخر عمليات سكافورم في أبوظبي في عام ٢٠١٠، واستطاعت أن تشغل حيزاً في سوق الإمارات العربية المتحدة؛ وقد استطاعت الشركة اجتذاب العملاء في الإمارات العربية المتحدة من الشركات الإقليمية والدولية بسبب جودة خدماتها التي توفرها لهم. وتأمل الشركة في تحقيق أهدافها من خلال الحفاظ على السمعة التي اكتسبتها من الخدمات الآمنة ذات الجودة العالية التي تقدمها؛ مع الاستمرار في تلبية احتياجات وتوقعات كافة العملاء.

لقد لعب فريق سكافورم ناس دوراً رئيسياً في نجاح ناس في أبوظبي؛ والفضل في ذلك يعود إلى ما يتمتع به الفريق من مهارات وخبرة، مع مؤهلات معترف بها من قبل المملكة المتحدة ومتناسبة مع المعايير الدولية من قبل القطاعات النفطية والبتروكيماوية والإنشائية.

من جانبه قال السيد شون هيكنسون؛ المدير الإقليمي "إننا نولي أهمية كبرى لتطوير وتحفيز موظفينا؛ باعتبارهم العامل

المشاريع الرئيسية التي تم إنجازها في أبو ظبي

- مشروع ASAB FFD لصالح شركة تكفن للإنشاءات
- مشروع ASAB / ADCO لصالح شركة بتروفاك الدولية المحدودة
- مشروع BOROUGE 3 LDPE والأعمال الإنشائية والمدنية لصالح شركة كنانة
- مشروع Borouge III LDPE و P3B لصالح شركة لارسن أند توپرو



لأننا نهتم!....



• تجديد وتحديث قسم التذاكر بنظام برمجي جديد يعرف باسم "GULF HR" من أجل مزيد من التواصل الفعال وإنسيابية سير العمل، وقد بدأ قسم الموارد البشرية والإدارة في استخدام هذا البرنامج؛ وبدعم من المكتب الرئيسي؛ يتم الآن تطبيق النظام في مكتب المشتريات.

• ستم وضع سياسات وإجراءات جديدة في جميع الشركات؛ من أجل حفظ التكاليف ووضع المبادئ التوجيهية في مكانها.

• تتعامل الشركة مع ثلاثة وكلاء للسفر من أجل الحصول على أسعار تنافسية وهي: وكالة كانو، ووكالة يوكو ووكالة الأمواج.

"نحن نهدف إلى الحصول على أفضل نظام يتوافق مع الشركة والموظفين"

السيد عبد الرحمن تقي

آخر أخبار قسم المشتريات

تم توقيع عدد من عقود سلاسل التوريد لمدة عام واحد للمواد التالية:

١. عقد تجديد الإطارات مع مصنع البحرين للإطارات.
٢. توفير أنواع مختلفة من الفازات الصناعية من مصنع يتيم للأكسجين لمجموعة ناس وناس المؤسسة.



السيد عبد الرحمن تقي: مدير سلسلة التوريد في ناس والسيد ناند كومار: مدير الإنتاج في مصنع البحرين للإطارات والسيد ديفيد ماكاي: المدير العام لشركة ناس للمشتريات، والسيد ساشي رئيس قسم المشتريات في ناس.

الذكرى السنوية العاشرة لسارنس ناس الشرق الأوسط



السيد حسين يوسف والسيد وليم سارنس والسيد سعيد مالك والسيد أندرو سبينك



ضيف من شركة Terex مع السيد سمير ناس والسيد مالك



الكلمة الرئيسية للسيد هيمانت جوشي: مدير خدمات المؤسسة في مجموعة عبد الله أحمد ناس وأولاده



الكلمة الافتتاحية للسيد عبد الله أحمد ناس المدير العام لشركة عبد الله أحمد ناس وأولاده



السيد ثيو غوسنز وحرمه والسيد سارنس وحرمه والسيد سامي ناس



السيد هولغر أمان مدير شركة Liebherr يقدم عرضاً توضيحياً عن إحدى الرافعات



سمير ناس ولودو سارنس وعبد الله ناس وغازي ناس ويشار ناس وليم سارنس وسعيد مالك



تكريم السيد نونيلو بوليكا ريبو لأداءه المتميز



السيد فيروز عبد السلام



السيد لودو سارنس والسيد عبد الله ناس



السيد تينسون بيريس

مليون ساعة عمل آمنة

احتفلت مجموعة ناس؛ قطر مع موظفيها؛ بمناسبة إنجاز مليون ساعة عمل آمنة ضمن مشروع هيئة الأشغال العامة التي تنفذها (PS CP725 various؛ وذلك في ١٩ نوفمبر ٢٠١٢.



مولدات PRAMAC تنضم إلى عائلة ناس

وقعت شركة ناس التجارية في مارس ٢٠١٣ عقدا مع PRAMAC لتكون الموزع المعتمد لمنتجاتها؛ PRAMAC هي العلامة التجارية الأوروبية المعروفة بمدى واسع من المنتجات التي تتراوح بين المولدات الكهربائية ومواد المناولة وألواح الخلايا الضوئية. وتؤمن PRAMAC بتقديم منتجات ذات جودة عالية من خلال عملياتها المستمرة في البحث والتطوير والابتكار.



مجموعة ناس؛ سلطنة عمان؛ تنقذ الموقف

تعرضت الرافعة المجهزة 400T الجديدة أثناء نقلها من صلالة إلى موقع العمل؛ إلى حادث أثناء انعطافها على تلة شديدة الانحدار متجهة إلى مفترق طرق؛ إذ فقد السائق السيطرة الأمر الذي أدى إلى تأرجح المقطورة وانفصالها على جسم الرافعة. الجدير بالذكر أن السائق نجا من الحادث دون إصابات، وقد انتقل فريق من موظفي مجموعة ناس إلى موقع الحادث وتم انتشال الرافعة بنجاح دون أن تتعرض إلى تلفيات.



توزيع الأرباح على المساهمين

وافق المساهمون في شركة ناس المؤسسة على توزيع أرباح نقدية بنسبة ١٥٪ عن عام ٢٠١٢، وقد جاء هذا الإعلان خلال اجتماع الجمعية العمومية للشركة في فندق شيراتون البحرين خلال شهر مارس ٢٠١٣. وستقوم الشركة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ١٥٪ من رأس المال المدفوع بمبلغ ٢,٢٢٦ ملايين دينار على مجموع أسهمها البالغة ٢١٥,٠٧٧ مليون سهم (يستثنى من ذلك مجموع أسهم الخزينة البالغة ٩,٩٢٢ مليون سهم) المملوكة للمساهمين. من جانبه شكر رئيس مجلس الإدارة السيد عبدالله ناس جميع المساهمين بالنيابة عن إدارة الشركة والعاملين نظير دعمهم المستمر وتقديرهم التي أولوها للشركة.



محاضرة حول أدوات السلامة

ضمن سلسلة دوراتها التدريبية المستمرة؛ أجرت شركة ناس للمشتريات مؤخراً؛ محاضرة حول أدوات السلامة للموظفين والعمال وذلك في مكتبها في منطقة ستر؛ بهدف خلق ثقافة السلامة في أذهان الجميع وإطلاعهم على أحدث ممارسات الصحة والسلامة.



معرض الخليج للصناعة ٢٠١٣



شاركت مجموعة عبدالله ناس، الشركة البحرينية الرائدة والمتخصصة في مجال الإنشاء، في معرض الخليج للصناعة ٢٠١٣؛ أبرز المعارض في منطقة الخليج الشمالية والأكثر تخصصاً في تقديم الخدمات المثالية للشركات ورجال الأعمال في القطاع الصناعي، وتظمه شركة الهلال للمؤتمرات والمعارض (HCE)؛ ويسلط هذا المعرض الضوء على المنتجات الصناعية والخدمات في مملكة البحرين ومنطقة الخليج الشمالية؛ وقد أقيم المعرض لمدة ثلاثة أيام من ١٥ إلى ١٧ يناير الماضي؛ في مركز البحرين الدولي للمعارض والمؤتمرات (BIECC).

وبصفتها من ضمن الشركات الرئيسية المشاركة في المعرض، عرضت مختلف الشركات التابعة لمجموعة ناس وشركة ناس المؤسسة خبراتها كونها تمتلك الحلول لجميع احتياجات البناء والصناعة في مملكة البحرين. وبهذه المناسبة قال السيد سمير ناس نائب مجلس الإدارة والعضو المنتدب لدى المجموعة "إن مجموعة ناس وناس



الشركات والأقسام المشاركة

- ناس للمقاولات الميكانيكية
- ناس للمقاولات
- سارنس ناس
- ناس التجارية
- آرت لاند للديكور الداخلي
- شركة مدينة الخليج للتنظيفات
- ناس للخدمات البحرية
- شركة مصانع تكنولوجيا المواد الكاشطة



إنجاز المرحلة الثانية من البحرية الأمريكية

تطورات موقع العمل من ناس للمقاولات؛ تم إكمال المرحلة الثانية من إنشاء قاعدة البحرية الأمريكية بنجاح من قبل الجهة المتعاقدة Nass JV. وتؤكد ناس المؤسسة فخرها بخدمة فيلق الهندسة في الجيش الأمريكي، والفصل في ذلك يعود إلى فريق العمل بأكمله.



معرض منتجات CASE

أطلقت CASE للمعدات والآلات الإنشائية؛ وعبر الموزع الحصري لها في البحرين؛ شركة ناس التجارية؛ استراتيجية جديدة للاستحواذ على حصة أكبر في سوق معدات الإنشاء وذلك في معرض منتجات CASE الذي أقيم في ١٤ مارس، وقد أكد السيد بشار ناس؛ المدير العام لشركة ناس التجارية؛ أنهم ياملون تحريك الحملة التوعوية بعلامتهم التجارية عبر المزيد من العروض لتوسيع نشاطها في المملكة.

وتعتبر شركة ناس التجارية الموزع المعتمد الوحيد لمعدات CASE في البحرين منذ عام ١٩٩٣، وقد بدأت منذ العام الماضي التركيز على تسويق معدات CASE بالإعتماد على التنافس في توفير أفضل الآلات كفاءة من حيث السعر واستهلاك الوقود؛ ومن أبرز المعدات التي أدخلت حديثاً CASE Motor Grader Model 885B وحفارة 695ST Backhoe. من جانبه قال السيد أنيل تانكا مدير التسويق لمنطقة الشرق الأوسط لدى CNH " بعد تقديم المزيد من الحملات التوعوية بالعلامة التجارية في البلاد؛ نأمل أن نحصل على حصة تتراوح بين ١٥ - ٢٠٪ من السوق على المدى المتوسط والطويل".



فريق الخدمة والمبيعات



تعرف على أبرز
الأحداث في
مجموعة ناس
من خلال هذه
المقتطفات الإخبارية.



مشارك يختبر إحدى الرافعات الشوكية



تدريب على معدات CASE في مشاريع الشيراوي؛ دبي - الإمارات العربية المتحدة

أقيمت دورة تدريبية استمرت لمدة ثلاثة أيام للموزعين المعتمدين لمعدات CASE في منطقة الخليج العربي في الفترة من ١٥-١٧ يناير الماضي بالتعاون مع مدربين من فرنسا. حظي المتدربون بفرصة لقاء إدارة وموظفي "مشاريع الشيراوي" وكانوا قادرين على التفاعل وتبادل الأفكار المفيدة، وقد شهدت الدورة تمثيلاً من قطر والبحرين ودبي والكويت وسلطنة عمان. الجدير بالذكر أن معلومات وفيرة حول منتجات CASE مثل الرافعات الشوكية ومعدات تعبيد الطرق ومعدات المناولة والرافعات المدولة والرافعات الصغيرة الحجم والجرافة ذات الحامل الخلفي، تم تبادلها خلال الدورة.



مبيعات ناس التجارية المتزايدة

أحرزت شركة ناس التجارية تقدماً ملحوظاً مع معدات CASE الإنشائية العام الماضي؛ فقد سجل عام ٢٠١٢ أعلى رقم لوحات CASE المباعة، مقارنة بالسنوات الثماني الماضية.

ونظراً لهذا السبب؛ أدخلت الشركة عدداً من المعدات الجديدة في السوق البحرينية للمرة الأولى؛ وقد بلغ عدد وحدات CASE الجديدة التي تم إدخالها إلى السوق المحلية ما يقارب ٣٠ وحدة.

من جانبه قال مهندس مبيعات ناس؛ السيد شوكت محمد علي "ليس هناك طريقة تسويقية أفضل من الكلمة الطيبة والتفاعل الإنساني في الشوارع ومواقع العمل؛ ونحن نسعى إلى توسيع وتمديد شبكتنا في أماكن غير أقسامنا الداخلية".



السيد شوكت علي مع مدير تسويق CASE السيد تانكا



NASS TALK

النشرة الرسمية لمجموعة ناس
وناس المؤسسة

رسالة المدير

تحياتي الحارة للجميع!

مرحباً بكم في العدد الخامس من النشرة الرسمية لمجموعة ناس وناس المؤسسة، وإنه لمن دواعي سروري أن أقدم نشرة الربع الأول من عام ٢٠١٣ إليكم بصفتي المدير المالي.

لقد وصلت مجموعة ناس إلى لحظة فارقة هذا العام بإكمالها ٥٠ عاماً من الريادة في هذه الصناعة. كما أننا نحتفل في هذا العدد؛ بالذكرى السنوية العاشرة لشركة سارنس ناس.

ونقدم في هذه النشرة أيضاً آخر أخبار مكاتبنا في قطر وعمان، ومشاركتنا في معرض الخليج للصناعة؛ ولمحة عامة حول المشاريع المنجزة من قبل شركة ناس سكارفوم ومقالات مميزة حول شركة سارنس ناس ونموها.

كذلك يتيح لك هذا العدد الفرصة للإطلاع على الفعاليات والأحداث التي جرت خلال الأشهر الماضية، وكيف وصلنا إلى ما نحن عليه اليوم، كما يسمح لنا بالتطلع إلى آفاق جديدة وفرص التحدي الجديدة.

كما أود الترحيب بالأعضاء الجدد الذين انضموا إلى عائلة شركة ناس وأتمنى لهم مسيرة مثمرة، كما أقدم بالشكر إليكم، وإلى كل شخص أسهم في تحقيق نجاحنا.

لقد رسمنا رؤيتنا للنجاح وحددنا ملامحها بدقة في هذا العدد، سعياً إلى الاستمرار في تحقيق النجاح المستدام في البحرين والمنطقة.

ودوموا بخير وليبارككم الله!

عادل عبدالله ناس
المدير المالي

المحتوى...

نشرة يناير – مارس ٢٠١٣ | العدد ٥

أحد المشاريع المنجزة
من قبل ناس سكارفوم
في أبوظبي



٣ رسالة المدير

٤ آخر الأخبار

٨ مشروع العدد: ناس سكارفوم

٩ لمحة عن شركات ناس: سارنس ناس

١٠ مقابلة مع سعيد مالك

١١ أخبار الموظفين

١٢ الزاوية الاجتماعية

نرحب باقتراحاتكم

نرحب بجميع مشاركات موظفي شركات ناس من أجل إثراء نشرة **NASSTALK** وتطويرها؛ لذا يرجى إرسال مقترحاتكم ووجهات نظركم وأفكاركم ومقالاتكم وأخباركم أو إنجازاتكم الشخصية أو كل ما يتعلق بأنشطة وفعاليات الشركة الاجتماعية. كما يسعدنا استقبال أية صور فوتوغرافية حول الشركة وإنجازاتها؛ حديثة أو قديمة؛ لإضافتها إلى أرشيف الصور والأفلام الخاص بالمجموعة.

يرجى منكم الاتصال بقسم العلاقات العامة عبر البريد الإلكتروني pr@nasslogistics.com أو هاتف رقم ١٧٤٥٦١٩١.

تابعونا على صفحاتنا في

Facebook: www.facebook.com/NassGroup



Twitter: @nassgroup



LinkedIn: www.linkedin.com/company/nass-the-group-nass-corporation-bahrain



تصميم وإنتاج مجلات عربية

Arabian Magazines

مملكة البحرين

بريد الكتروني info@ArabianMagazines.com





الموظف
المثالي
السيد فريد



وظيفة جديدة
السيد علي رضا

حديث ناس

النشرة الرسمية لمجموعة ناس وناس المؤسسة -
العدد ٥ أبريل ٢٠١٣



٥. المشاركة في معرض الخليج للصناعة



٤. معرض معدات CASE

سارنس ناس تحتفل بمرور

سنوات